

EXTRA: 28 SEITEN ÜBER DIENSTWAGEN

FIRMENWAGEN

**Auto
Bild**

FIRMENWAGEN

SPEZIAL

NEU: DAS GROSSE SONDERHEFT VON AUTO BILD



S. 12

FLOTTENMARKT BLEIBT WACHSTUMSMARKT

AUF REKORDKURS



**DER GROSSE CHECK
WAS KÖNNEN DIESE KOLLEGEN?** S. 4



**GUT GEKLEBT
MOBILE
WERBUNG**

S. 20

**SERVICE S. 26
MOBILITÄT NOCH
LEICHTER GEMACHT**

**TRANSPORTER S. 24
INNOVATIVES ANGEBOT
FÜR MEHR FLEXIBILITÄT**





Soennecken eG

Dank der Mitgliedschaft bei der Soennecken eG kann das Bürohaus Schwab auf Eazycars zurückgreifen

Eine alternative Art der Mobilität

Neben den Klassikern Kauf oder Leasing nutzen Mitglieder der Soennecken eG zusätzlich das System Eazycars. Vorteil: günstig und flexibel auf temporären Mobilitätsbedarf reagieren

Es sind immer wieder die gleichen Situationen, die viele Unternehmen bei der Beschaffung von Fahrzeugen vor Herausforderungen stellen. Man hat temporäre Auftragsspitzen, oder man wächst und neue Mitarbeiter werden eingestellt. Doch hält das Wachstum auf Dauer an? Bewährt sich der Mitarbeiter wirklich, oder trennt man sich während der Probezeit von ihm?

In solchen Momenten einen Neuwagen zu kaufen oder sich mit einem Leasingvertrag 24 oder sogar 36 Monate lang zu binden, ist angesichts dieser Unwägbarkeiten immer mit einem Risiko behaftet. Firmen setzen in solchen Situationen gewöhnlich vermehrt Mietwagen oder ähnliche Mobilitätsangebote ein. Mietwagen sind schnell verfügbar und sofort einsatzbereit – aber häufig auch recht teuer.

Die Mitglieder der Soennecken eG der im deutschsprachigen Raum führenden Einkaufsgenossenschaft für Vermarktung, Finanzierung und Logistik rund ums Büro lösen diese Herausforderungen seit einiger Zeit erfolgreich mit dem System Eazycars der Fleetpool GmbH. Eazycars sind zeitnah verfügbare Neuwagen, die für einen festen Zeitraum gebucht werden können. Die Fahrzeuge werden einsatzbereit

zur Verfügung gestellt, der Kunde muss nur noch tanken. Die Höhe der „All inclusive“-Monatsrate liegt dabei auf dem Niveau der Summe der Einzelkosten. Damit verbindet Eazycars die Vorteile aus den beiden Welten Miete und Leasing.

Eines der zahlreichen Mitglieder der Soennecken eG, die Eazycars nutzen, ist das Bürohaus Schwab in Rastatt. „Unser



Theo Schillinger, Geschäftsführer der Bürohauses Schwab in Rastatt, ist angesichts der vielen Vorzüge von Eazycars begeistert

erster Kontakt mit Eazycars war eigentlich aus der Not geboren. Uns sind Firmenfahrzeuge unfallbedingt ausgefallen und konnten nicht zeitnah instand gesetzt werden. Die Werkstatt konnte keines der eigenen Fahrzeuge so lange entbehren, da erinnerten wir uns daran, dass über unsere Genossenschaft, der Soennecken eG, eine Informationsbroschüre mit Mobilitätsangeboten des Kooperationspartners Fleetpool geschickt wurde. Danach ging alles ganz fix. Online konnten wir verfügbare Autos und die Preise einsehen. Im Vergleich zu den üblichen Autovermietern war das Angebot von Eazycars deutlich attraktiver. Wir hatten dann über die Hotline ein sofort einsatzbereites Fahrzeug, einen Peugeot 308, gebucht und das Auto zwei Tage später anliefern lassen. Damit war unser Problem gelöst“, erzählt Geschäftsführer Theo Schillinger.

So wie das Bürohaus Schwab agieren immer mehr Unternehmen lösungsorientiert und nutzen bei temporärem Mobilitätsbedarf Angebote wie das System Eazycars, das dem Prinzip einer Langzeitmiete recht ähnlich ist. Der Kunde bucht dabei ein Fahrzeug über einen festen Zeitraum von überschaubaren sechs oder zwölf Monaten zu einer „All inclusive“-

Monatsrate. In der Monatsrate sind die Kosten für Vollkasko – in der Regel mit 500 Euro SB und 150 Euro bei TK –, Werksfracht, Kfz-Steuer sowie Wartung und Verschleiß bereits enthalten. Das Fahrzeug wird einsatzbereit zur Verfügung gestellt, man muss nur noch tanken.

Vergleichbare Angebote gibt es praktisch nur von Autovermietern wie Sixt, Avis oder Enterprise, die eine Langzeitmiete im Portfolio führen. Auch einige große Leasinggesellschaften wie Athlon oder Arval haben den Bedarf an kurzen Laufzeiten erkannt und ihr Angebot erweitert. Im Wesentlichen sind solche Angebote aus der Kurzzeitmiete entwickelt und unterscheiden sich primär nur durch die längere Laufzeit. Die Rückgabe der Autos erfolgt bei der Autovermietung an der Station, der Mieter muss im Rahmen der Selbstbeteiligung für jede noch so kleine Beule, Delle und andere Schäden geradestehen.

Eazycars funktioniert ähnlich, wurde aber von Beginn an auf eine längere Nutzung konzipiert, was für den Nutzer spürbare Vorteile in der Abwicklung mit sich bringt. Insbesondere die Zusammenarbeit zwischen dem Unternehmen und den bundesweit ansässigen Automobilhändlern, die in den Lieferprozess integriert sind, birgt für den Nutzer Vorteile.

„Unsere Fahrzeuge holen wir beim Markenhändler in der Region ab; mittlerweile haben wir drei Fahrzeuge von Eazycars als Ergänzung im Einsatz. Wir haben saisonbedingte Auftragsspitzen durch einen starken Großkunden und können so flexibel unseren Fuhrpark erweitern. Neben der wirklich attraktiven Monatsrate ist ein bedeutender Vorteil gegenüber den Angeboten von Autovermietern, dass das gewählte Fahrzeug fest über sechs Monate beim Fahrer bleibt und nicht alle fünf Wochen ausgetauscht werden muss, was doch recht aufwendig ist. Die Buchhaltung freut es ebenfalls, da sie somit nicht monatlich die Berechnung des geldwerten Vorteils neu vornehmen muss. Und da die Monatsrate alle Kosten einschließt, sind auch der Einkauf und die Verwaltung entlastet. Anstatt nur Mercedes fahren wir nun auch Mazda und Peugeot, das sind ebenfalls tolle und zuverlässige Autos. Für uns ist das System wirklich eazy“, freut sich Schillinger.

Fazit: Seit einigen Jahren unterliegt der Autobereich einem starken Wandel. Neue Mobilitätsformen wie das System Eazycars haben sich zur echten Alternative entwickelt. Dies gilt speziell für kleine und mittlere Unternehmen, die nicht über einen professionellen Fuhrparkmanager verfügen. Zeit- und kostenintensive Themen wie Disposition, Fahrzeugverwaltung oder Schadensmanagement werden dabei direkt an den Dienstleister mit ausgelagert und schonen die eigenen Ressourcen. Damit zum Teil verbunden: deutliche Kostenvorteile. Querdenken lohnt sich also. Aktuell vielleicht sogar mehr denn je.



Gert Schaub: der kreative und immer nach neuen Lösungen für Kunden suchende Kopf von Fleetpool

Foto: Hirssteller

Autofahren wird „eazy“

Gert Schaub, Geschäftsführer und Inhaber der in Köln ansässigen Fleetpool GmbH mit deren Marke Eazycars, im Interview

Welche Idee, welches Geschäftsmodell steckt hinter dem Namen Fleetpool?

Die Fleetpool GmbH ist ein stetig wachsender Mobilitätsdienstleister im Automobilbereich. Unsere Kunden sind nationale und internationale Großunternehmen, deren landesweit verteilte Organisationseinheiten wir bei der Beschaffung von Kraftfahrzeugen und in der Mobilität betreuen. Mit mittlerweile 65 Mitarbeitern betreuen, liefern und vermitteln wir jährlich weit über 5000 Fahrzeuge an unsere Partnerunternehmen und generieren einen Gruppenjahresumsatz von ca. 70 Mio. Euro. In der Mobilität, also bei Eazycars, umfasst unser eigener Fuhrpark derzeit 1200 Fahrzeuge.

Wie kam es zur Idee von Eazycars?

Mit der Marke Eazycars haben wir ein Mobilitätsprogramm geschaffen, das aus der langjährigen Erfahrung im Umgang mit unseren Großkunden entstanden ist. Wir wurden immer wieder damit konfrontiert, dass einfach für einen begrenzten Zeitraum ein Fahrzeug benötigt wurde und herkömmliche Beschaffungsarten wie Leasing nicht funktioniert haben. Daraufhin haben wir unser eigenes System entwickelt.

Was ist das Besondere daran?

Eazycars verbindet quasi die Vorteile von Leasing und Miete. Der Kunde erhält kurzfristig einen direkt einsatzfähigen Neuwagen und muss de facto nur noch tanken. Die Vertragsbindung ist kurz, und die „All inclusive“-Monats-

rate preislich wirklich attraktiv. Unsere Kunden schätzen insbesondere auch die Flexibilität. Im Sommer den Familienvan fahren und im Winter ein SUV – mit Eazycars kein Problem.

Also den Fuhrpark komplett auf Eazycars umstellen?

Nein. Das ist auch nicht unser Ziel. Da wir nur, Leasing ausgenommen, primär vier Laufzeit-Laufleistungs-Kombis – 6 Monate mit 15 000 oder 20 000 km bzw. 12 Monate mit 20 000 oder 30 000 km – anbieten, kann Eazycars für viele Firmen nur eine Ergänzung sein. Wir verstehen das System zudem als Solidargemeinschaft zwischen Kunde, regionalem Autohändler und uns, bei der die Nutzer auch mitdenken müssen und durch ihr sorgsames Verhalten das System schützen. Auch das passt nicht zu jedem Unternehmen.

Wer kann Eazycars nutzen?

Das System Eazycars ist nicht frei zugänglich, sondern steht immer nur den Mitgliedern oder Lizenznehmern unserer Kooperationspartner zur Verfügung. Wie beispielsweise den rund 500 Mitgliedern der Soennecken eG oder den 1500 Agenturen der Zurich Gruppe Deutschland. Mit neuen Partnern führen wir immer erst ein ausführliches Gespräch, um zu erkennen, ob eine Partnerschaft für beide Seiten sinnvoll ist. Wird eine Kooperation dann aktiv, ist der Zuspruch der Nutzer allerdings stets sehr groß und das Feedback durch die Bank erfreulich und positiv.